

HARMONOGRAM SZKOLEŃ ROK 2025

Grupa Szkoleniowa SOLBERG Sp.z o.o.

tel: +48 (33) 300 31 45

e-mail: biuro@solberg-szkolenia.pl



43-430 Skoczów

ul. Powiśle 2

NIP: 5482753596,
REGON: 526172863

KRS: 0001054044

Masz bony szkoleniowe w ramach
Bazy Usług Rozwojowych?

Sprawdź usługi w BUR

www.uslugirozwojowe.parp.gov.pl

www.solberg-szkolenia.pl



**Profesjonalne szkolenia prowadzone przez praktyków
- EKSPERTÓW W SWOICH DZIEDZINACH**

tel. (33) 300 31 45 • biuro@solberg-szkolenia.pl

WWW.SOLBERG-SZKOLENIA.PL

TERMINY 2025

ZNAJDŹ TEMAT DLA SIEBIE LUB
SWOJEGO ZESPOŁU

TEMAT	CENA NETTO/OS	SPRAWDŹ SZCZEGÓŁY	TERMIN
Nowoczesne strategie zarządzania zespołem i skuteczne podejmowanie decyzji	1590,00	<u>PROGRAM</u>	27-28/02 Warszawa 20-21/03 Katowice 22-23/05 Kraków 12-13/06 Wrocław 23-24/10 Katowice 20-21/11 Poznań
LEADERSHIP - zarządzanie i przywództwo	1790,00	<u>PROGRAM</u>	20-21/02 Kraków 6-7/03 Wrocław 3-4/04 Poznań 5-6/06 Warszawa 26-27/06 Katowice 25-26/09 Kraków 20-21/11 Wrocław
Efektywny trening zarządzania i delegowania zadań	990,00	<u>PROGRAM</u>	31/01 on-line 7/03 Toruń 28/03 Szczecin 14/04 on-line 9/05 Łódź 16/05 Białystok 23/05 Gdańsk 19/09 Kraków 14/11 on-line
ZARZĄDZANIE ZESPOŁEM PRODUKCYJNYM - szkolenie dla mistrzów, liderów i brygadzystów	990,00	<u>PROGRAM</u>	11/04 Katowice 3/10 Poznań

TEMAT	CENA NETTO/OS	SPRAWDŹ SZCZEGÓŁY	TERMIN
Zarządzanie zespołem sprzedażowym	1590,00	<u>PROGRAM</u>	19-20/05 Kraków
Komunikacja managerska - trudne rozmowy z pracownikami	990,00	<u>PROGRAM</u>	07/02 Gdańsk 12/02 Łódź 11/07 on-line 17/10 Kraków 5/12 Poznań
Wystąpienia publiczne i autoprezentacja - aktywny trening	1590,00	<u>PROGRAM</u>	28-29/04 Warszawa 12-13/06 Kraków 9-10/10 Katowice
Rekrutacja i selekcja pracowników	1590,00	<u>PROGRAM</u>	17-18/03 on-line 17-18/11 on-line
Zarządzanie szkoleniami i rozwojem pracowników	990,00	<u>PROGRAM</u>	23/05 on-line 19/09 on-line
MS EXCEL	990,00	<u>PROGRAM</u>	15-16/05 on-line 27-28/10 on-line
Szkolenie indywidualne lub Szkolenie dedykowane	do uzgodnienia	do uzgodnienia	do uzgodnienia

Skontaktuj się z nami, by doprecyzować szczegóły!

TEMAT**CENA
NETTO/OS****SPRAWDŹ
SZCZEGÓŁY****TERMIN****Nowoczesne strategie sprzedaży
i komunikacji z Klientem**

1590,00

PROGRAM13-14/02 on-line
27-28/03 Wrocław
3-4/04 Katowice
22-23/05 Poznań
3-4/07 Kraków
9-10/10 Poznań
24-25/11 Warszawa
4-5/12 Kraków
4-5/12 on-line**Praktyczny trening sprzedaży
B2B i prezentacja oferty**

1790,00

PROGRAM27-28/03 on-line
23-24/10 Kraków
27-28/11 Wrocław**NEGOCJACJE HANDLOWE -
strategie obrony ceny i
finalizacji transakcji**

990,00

PROGRAM31/03 Kraków
16/06 Katowice
29/09 Poznań**OBSŁUGA KLIENTA -
budowanie relacji i radzenie
sobie z trudnymi sytuacjami**

990,00

PROGRAM29/01 on-line
14/04 Poznań
4/07 on-line
29/09 Gdańsk
27/10 Kraków
8/12 on-line**PROSPECTING -
aktywne pozyskiwanie Klientów**

990,00

PROGRAM23/06 on-line
1/12 on-line

TEMAT	CENA NETTO/OS	SPRAWDŹ SZCZEGÓŁY	TERMIN
Efektywna komunikacja interpersonalna i współpraca w zespole	1590,00	<u>PROGRAM</u>	23-24/01 on-line 17-18/03 Kraków 19-20/05 Poznań 9-10/06 Katowice 7-8/07 on-line 15-16/09 Wrocław 20-21/10 Kraków 24-25/11 Gdańsk 8-9/12 Poznań
ZARZĄDZANIE SOBĄ W CZASIE - skuteczna organizacja czasu pracy	990,00	<u>PROGRAM</u>	21/02 on-line 04/06 Katowice 25/08 on-line 01/10 Kraków
Trening asertywności w biznesie	990,00	<u>PROGRAM</u>	14/04 on-line 13/10 on-line
ZARZĄDZANIE SOBĄ W STRESIE - redukcja skutków stresu oraz wypalenia zawodowego	990,00	<u>PROGRAM</u>	07/04 Poznań 22/08 Kraków 12/12 Katowice
Trening kreatywnego myślenia i rozwiązywania problemów	990,00	<u>PROGRAM</u>	12/05 Gdańsk 23/06 on-line 6/10 Poznań 17/11 Kraków

KARTA ZAMÓWIENIA - POBIERZ 